

Schneller zum Erfolg Wir können Ihnen dabei helfen.



XEROX® GESCHÄFTSENTWICKLUNGSRESSOURCEN FÜR PRODUKTIONSDRUCKKUNDEN

Geschäftsentwicklungstools und -programme lassen die Erfahrung und das Fachwissen von Xerox für Ihr Unternehmen arbeiten.

- Bessere, fundierte strategische Geschäftsentscheidungen treffen und Risiken reduzieren.
- Effektivität des Marketings steigern und den Wert von Digitaldruck und Services vermitteln.
- Effizienz der Mitarbeiter, die digitale Seiten produzieren, maximieren.

Ganz gleich, ob es sich bei Ihrem Unternehmen um eine spezialisierte Digitaldruckerei handelt, oder Sie Digitaldruck als Ergänzung zu den Kernservices des Offsetdrucks nutzen, die Geschäftsressourcen und Beratungsservices von Xerox helfen Ihnen, Ihre Investitionen in Digitaldrucktechnologie zu maximieren.

SCHNELLER, EINFACHER ZUGANG ZU ERSTKLASSIGEN RESSOURCEN UND BRANCHENFÜHRENDER UNTERSTÜTZUNG ÜBER DIE XEROX DIGITAL HOT SPOT WEBSITE

Xerox-Kunden können sich kostenlos bei XeroxDigitalHotSpot.com registrieren, um sofortigen Zugang zu einer Vielzahl von geschäftsfördernden Ressourcen zu erhalten. Die Website ist für einen einfachen Zugang mit Mobilgeräten in folgende Abschnitte gegliedert:

Erkenntnisse: Weißbücher und Fallstudien zur Vertiefung und Beispiele dafür, wie man heute erfolgreich sein kann.

Ressourcen: ProfitAccelerator®-Tools zur Erstellung Ihrer Geschäfts- und Vertriebsmanagementpläne, zur Durchführung einer Kundenveranstaltung und zur Erschließung vertikaler Marktsegmente; Vorlagen und Leitfäden zur Erstellung und Präsentation neuer Anwendungsbeispiele; Xerox® ProfitQuick®-Software zur Berechnung des ROI und vieles mehr.

Veranstaltungen und Webinare:

Geschäftsentwicklungswebinare zu Kommunikationstrends und Möglichkeiten des Digitaldrucks, XMPie®- und Workflow-Webinare, Thought Leadership-Workshops und andere von Xerox und der Industrie gesponserte Informationsveranstaltungen.

Neuigkeiten: Unternehmensunabhängige RSS-Feeds, in denen die neuesten Entwicklungen in der Druckindustrie erörtert werden.

Übersetzungen: Eine beträchtliche Anzahl von ProfitAccelerator-Ressourcen, Fallstudien und Weißbüchern, die in sieben Sprachen übersetzt wurden, um unsere Kunden weltweit zu unterstützen.

Tools und Ideen, um Ihr geschäftliches Wachstum zu fördern. Globale Partner, um die Arbeit zu erledigen.

XeroxDigitalHotSpot.com



Fördern Sie Ihr geschäftliches Wachstum mit exklusiven Xerox® Geschäftsentwicklungsressourcen.

DIE GESCHÄFTLICHE UNTERSTÜTZUNG, DIE SIE BENÖTIGEN, SO WIE SIE SIE BENÖTIGEN

Xerox bietet zwei Ansätze zur Geschäftsentwicklung. Viele Kunden nutzen eine Kombination aus beiden Optionen.

Option 1: Mit den Ressourcen für das Digitaldruckgeschäft von Xerox® ProfitAccelerator® können Sie es „selbst erledigen“. Sie können online darauf zugreifen. Diese Tools, Leitfäden und Vorlagen decken alle wichtigen Geschäftsfunktionen ab, einschließlich Planung, Vertrieb, Marketing und Betriebsabläufe. Sie stehen Xerox-Kunden nach kostenloser Registrierung im Xerox Digital Hot Spot (XeroxDigitalHotSpot.com) zur Verfügung.

Option 2: Xerox kann es „zusammen mit Ihnen erledigen“. Für eine erschwingliche Gebühr können Sie Ihren Mitarbeiterstab mit unseren Beratungs- und Schulungsservices für die Geschäftsentwicklung erweitern, die von Xerox und unserem Netzwerk von Branchenexperten angeboten werden.

OPTION 1: XEROX® PROFITACCELERATOR - RESSOURCEN FÜR DAS DIGITALDRUCKGESCHÄFT

FINANZWESEN

Herausfinden, wie sich optimales Wachstum und maximale Umsätze im Digitaldruckgeschäft erzielen lassen.

VERTRIEB UND MARKETING

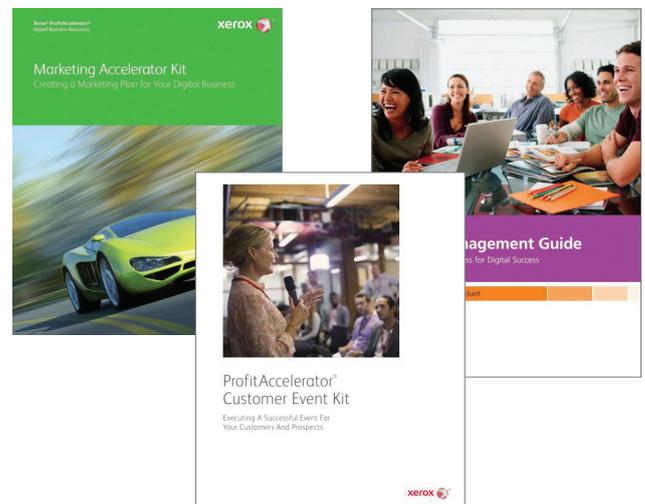
Helfen Vertriebs- und Marketingmitarbeitern, neue Geschäftschancen zu erschließen, das Druckvolumen zu erhöhen und neue Kunden anzusprechen.

AGENTUREN UND DESIGN

Partnerschaften — und Geschäftsbeziehungen — in diesem wichtigen Marktsegment für grafische Kommunikation aufbauen.

ANWENDUNGS- UND ENTWICKLUNGSRESSOURCEN

Bieten Unterstützung bei der Entwicklung einiger der lukrativsten Anwendungen auf dem Digitaldruckmarkt.



OPTION 2: XEROX® BERATUNGS- UND SCHULUNGSSERVICES FÜR DIE GESCHÄFTSENTWICKLUNG

Xerox® Geschäftsentwicklungsservices können Ihnen helfen, mit erschwinglichen, kostenpflichtigen Fach- und Schulungsservices von Xerox und fachkundigen Branchenberatern Ihren Mitarbeiterstab und Ihr Fachwissen zu stärken, wenn Sie sich neuen Herausforderungen stellen. Sie unterstützen Sie auch dabei, Ihre Schulung auf das Wachstum des Digitaldruckgeschäfts auszurichten. Unsere Berater arbeiten eng mit den Eigentümern und der Geschäftsführung zusammen, um allgemeine Geschäftsstrategien, Preisgestaltung, Vertriebsschulung und Management, Vergütung sowie vieles mehr zu untersuchen.

Unser Angebot an geschäftsfördernden Services umfasst:

- **Vertriebs- und Marketingservices:** Diese Services können Sie bei der Entwicklung eines Marketing- oder Vertriebsmanagementplans, bei der Schulung Ihres Vertriebspersonals für den Vertrieb von Digital-, VI- oder Direktmarketing und mehr unterstützen. Sie können Ihnen dabei helfen, vertikale Branchen- oder Anwendungssegmente zu identifizieren und gezielt anzusprechen, um neue Umsätze zu erzielen.

- **Services zur Optimierung der Workflows und Betriebsabläufe:** Mit diesen werden die Effizienz und Effektivität Ihres Unternehmens optimiert. Zwei der beliebtesten Workflow-Service-Angebote sind Farbverwaltung und Design für den Digitaldruck.
- **Anwendungsentwicklungsservices:** Diese Services unterstützen Ihr Interesse am Verständnis, der Implementierung, der Erkundung sowie dem Verkauf von hochwertigen, gewinnträchtigen Anwendungen wie Direktwerbung und TransPromo.

Erbringung unserer Services

Wir arbeiten mit einer Reihe von Fachleuten von Xerox sowie einem Netzwerk von branchenweit bekannten und angesehenen Beratern in Nordamerika zusammen.

Starten Sie noch heute unter XeroxDigitalHotSpot.com.